



Altgoldberater
Mehr Geld fürs Gold!

Michael Deucker Altgoldberater
Kanzelstraße 65 • 65191 Wiesbaden
Telefon: +49 (0) 611 5650952
info@altgoldberater.de • www.altgoldberater.de

Anschreiben Spenden-Konzept

FÜR VEREINE, HILFSORGANISATIONEN UND STIFTUNGEN



Bild von 3D Animation Production Company auf Pixabay

Hallo,

hier finden Sie den Entwurf eines Anschreibens an Ihre Mitglieder, Gönner, Partner oder sonstige Personen/Institutionen, die für Ihr Spendenprojekt infrage kommen.

Es ist ausschließlich als Anregung gedacht und beschreibt in prägnanter Form sowohl Hintergrund, als auch grundsätzlichen Ablauf der Spendenaktion.

Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme zur konkreten Beratung!



Michael Deucker
Inhaber

info@altgoldberater.de
Tel.: +49 (0) 611 56 50 952
(Mo. - Fr. 10-19 Uhr)

Wiesbaden, im Mai 2022, Michael Deucker

Altgold-Spendenaktion für unseren Verein / unser Projekt „X“:

Davon haben wir alle etwas!

Liebe Mitglieder etc.,

wir vom Vorstand wenden uns / der Vorstand wendet sich heute an Euch,

a) um unser Projekt „X“ anzuschieben.

Wie Ihr ja vielleicht schon wisst: Es geht um „Y“ / darum,...

Dazu benötigen wir Eure Mithilfe / bitten wir Euch um Eure Mithilfe.

b) um Euch um Eure grundsätzliche Unterstützung zu bitten.

Wir möchten Euch (dieses Mal) gerne eine Variante vorschlagen, von der wir (vermutlich) alle profitieren: Es geht um Altgold-Spenden!

Vielleicht kennt Ihr das von Hilfsorganisationen oder Zahnärzten. Diese bitten Ihre Mitglieder / Spender / die Menschen, altes Gold - meist Zahngold, aber auch z.B. nicht mehr gebrauchte Schmuckstücke - zu spenden. Meist den kompletten Gegenwert. Nun hat Gold - gerade aktuell - einen ziemlich hohen Wert. Und so kommen schnell mal 500 bis 1.000 Euro für ein paar alte Ketten, Ringe oder Uhren zusammen.

Uns geht es primär nicht um solche Beträge. Aber die Idee, z.B. 10, 20 oder 30 % vom Verkaufserlös an uns zu spenden - das wäre schon eine tolle Sache.

Das Gute: Wir haben guten Kontakt zu einem Altgoldberater (<https://www.altgoldberater.de/>), der den mitunter ziemlich dubiosen Goldankaufsmarkt sehr umfangreich untersucht hat und uns das ein oder andere Ankaufsunternehmen nennen kann, bei dem man diese 30 % vermutlich wieder „reinholt“ wird. Eben weil es enorme Schwankungsbreiten am Markt der Goldkäufer gibt. **Und so hat der ein oder andere am Ende vermutlich sogar einen überdurchschnittlichen Erlös für sein Altgold erzielt - und das trotz der Spende!**

Dieser Berater hat bereits für einen Fußballverein ein solches Projekt (Referenz: I-Seite/Link; 500 Mitglieder) abgewickelt. Mit großem Erfolg für alle Beteiligten. Die Aktion hat dafür gesorgt, dass x % aller Mitglieder Altgold im Gegenwert von y Euro verkauft und dabei durchschnittlich z % gespendet haben. Somit ist dem Verein ein Spendenvolumen von Euro aaa,bb zugeflossen. Und jedes Mitglied hat einen überdurchschnittlichen Erlös für sein Altgold erzielt.

Selbstverständlich kann ein jeder so viel Prozent abgeben, wie er oder sie das mag. Die Schwankungsbreite beim Referenzprojekt lag auch zwischen 5 und 100% - es kommt ja auch auf den Gegenwert an. Wie das Ganze konkret abläuft, das seht Ihr gleich.

Und so hätten wir alle etwas davon. Ihr hättet Euer Gold zu einem sehr guten Gegenwert verkauft. Und wir bekämen bei einer ähnlichen Resonanz (x% der Mitglieder / Volumen y%) aller erwachsenen Mitglieder Euro z für unser Projekt / unseren Verein!

Der Berater nimmt kein Honorar. Er bekommt seinen Beitrag durch die guten Ankäufer, die er ermittelt hat. Schaut mal auf seine Homepage (<https://www.altgoldberater.de/>) - er wickelt das alles wirklich sehr fair ab.

Ablauf

Das Ganze würde wie folgt ablaufen / läuft wie folgt ab:

- 1 - Ihr schaut in Euren Schubladen nach. Es ist oft mehr Altgold (oder andere Edelmetalle) darinnen, als man vermutet.
- 2 - Ganz wichtig: Werft einen längeren Blick auf die Homepage des Beraters. Denn es ist tatsächlich so, dass es am Markt extreme Unterschiede in der Vergütungshöhe gibt. Der Berater empfiehlt den Verkauf im Internet. Es wird erkennbar, dass ein solcher absolut sicher abläuft - wenn man es richtig macht und einen angemessenen Ankäufer auswählt. Und falls Ihr selbst recherchiert: Lasst Euch nicht von Goldrechner-Werten vieler Ankäufer blenden - diese versprechen oft etwas, das sie am Ende nicht halten.
- 3 - Zum Vergleich geht Ihr ggf. zu einem Juwelier/Goldankäufer, um einen Anhaltspunkt für den Gegenwert zu bekommen. Aber bitte verkauft dort nicht, denn man erzielt in aller Regel dort nicht den Gegenwert, den man bei den bestmöglichen Ankäufern erreichen kann. Abgesehen davon ist die Abwicklung der Spende etwas schwieriger. Falls ihr das doch so machen wollt: Dann spendet Euren gewählten Anteil separat unter Nennung der „Aktion Verein“ an die eingerichtete Sonder-Kontonummer.
- 4 - Am besten verschickt Ihr das Material mit einem Begleitschreiben („Aktion Verein - unsere ((Sonder)Kontonummer“ / Referenz) an das genannte Unternehmen und gebt entweder dort den Prozentsatz an, den Ihr spenden mögt, oder Ihr lasst Euch den kompletten Gegenwert überweisen und spendet dann Euren gewählten Betrag unter Angabe „Aktion Verein“.
- 5 - Der / die Ankäufer sind durch den Berater organisatorisch so vorbereitet, dass alles reibungslos abläuft. Theoretisch könntet Ihr das Angebot des Ankäufers auch ablehnen. Aber seid gewiss: Das Unternehmen ist gut ausgewählt worden! Ihr könnt auch eine Einzelberatung beim Berater erhalten - denn jeder Fall ist doch anders.
- 6 - Eine Spendenquittung erhaltet Ihr dann von uns.
- 7 - Den Verlauf der Aktion könnt Ihr auf unserer Homepage unter „Aktion Verein“ verfolgen.

Wir freuen uns auf (wie immer) rege Teilnahme. Bitte erzählt es auch weiter.

Zum Timing: Die Aktion läuft dauerhaft und startet am aa.bb.cccc / die Aktion beginnt am aa.bb.cccc und läuft bis zum dd.ee.ffff.

Fazit: Es ist eine echt gute Chance. Wir brauchen Euch / Eure Mithilfe und denken, das ist mal eine echt gute Idee. Keine Bettelei. Sondern wie man so schön sagt: Eine Win-Win-Situation!

In diesem Sinne, bleibt gesund,

Euer / der Vorstand

Über Michael Deucker Altgoldberater

Mit seinem bundesweit neuartigen Konzept der persönlichen Altgoldberatung

schließt das Unternehmen eine Lücke im Markt des Goldankaufs. Michael Deucker ist spezialisiert auf die Beratung privater Kunden und bringt an hohen Erlösen interessierte Verkäufer sowie umfangreich getestete, ausgesuchte Ankäufer zu fairen Konditionen zusammen. Mit guter Chance auf einen deutlichen Mehrerlös gegenüber durchschnittlichem Verkauf. Ein Angebot, das es in dieser von Goldankäufern, Portalen oder Testberichten unabhängigen Form vorher so noch nicht gab.

Die Geschäftsidee des Gründers - Bankkaufmann und Diplom-Betriebswirt (FH) -

entstand durch eigene Verkaufserfahrungen, bei denen - im Vergleich zu vor Ort angefragten Juwelieren oder üblichen Goldankäufern - bei den ermittelten, meistzahlenden Ankäufern *jeweils fast das Doppelte an Erlös* erzielt werden konnte. Die Beratung fußt auf tief recherchierten Informationen, die Orientierung im Dickicht des unübersichtlichen Marktes des Goldankaufs bieten. Und den bestmöglichen Ankäufer ermitteln helfen. Denn hier gilt es angesichts vieler Herausforderungen genau aufzupassen. Diese wurden vollumfänglich ausgearbeitet.

Das Beratungsspektrum umfasst vier unterschiedliche Varianten, die vor allem *via Mail, Telefon oder Videokonferenz-System* und damit überregional, aber auch direkt vor Ort beim Kunden oder in Wiesbaden stattfinden können. Letztere abhängig von Art des Verkaufs, Entfernung und Volumen. Bei der Beratung setzt Michael Deucker auf offene, authentische Kommunikation. Denn nur eine wirklich gute Beratungssituation bringt gute Ergebnisse und hinterlässt bestenfalls ein angenehmes Gefühl - bei allen Beteiligten.

Durch ein spezielles Spendenkonzept bietet das Unternehmen zudem Vereinen, Hilfsorganisationen und Stiftungen eine elegante und für alle Beteiligten angemessene und sinnvolle Möglichkeit, finanzielle Mittel durch Spendenaktionen zu generieren.



Michael Deucker

Inhaber

info@altgoldberater.de

Tel.: +49 (0) 611 56 50 952

(Mo. - Fr. 10-19 Uhr)

Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme zur Beratung!